



# USANA Health Sciences, Inc.

## Declaración sobre divulgación de ingresos para Estados Unidos 2022

### ¿QUÉ ES USANA?

USANA, fundada en 1992, es una compañía de ventas directas que desarrolla, fabrica y vende suplementos nutricionales, alimentos saludables y productos para el cuidado personal de alta calidad y con base científica. USANA opera en los Estados Unidos y en otros 23 mercados del mundo.

### ¿CÓMO PUEDO FORMAR PARTE DE USANA?

Usted puede ser parte de USANA como Cliente Preferencial o como Distribuidor. Sólo los Distribuidores pueden vender productos USANA y obtener una compensación.

#### Cientes Preferenciales

Como Cliente Preferencial, usted puede comprar productos USANA a precio de descuento para su uso personal o doméstico.

#### Distribuidores

Además de los beneficios que recibe como Cliente Preferencial, un Distribuidor puede obtener un ingreso complementario modesto cuando:

- Vende productos USANA a clientes para obtener un beneficio por venta al menudeo;
- Patrocina a Clientes Preferenciales y obtiene una compensación por la venta de productos USANA a Clientes Preferenciales de su equipo de ventas; y
- Patrocina a otros Distribuidores y obtiene una compensación por las ventas de productos USANA que realizan otros Distribuidores de su equipo de ventas.

### ¿QUÉ DEBO SABER SOBRE LA OPORTUNIDAD DE NEGOCIO USANA?

- **El costo de hacerse Distribuidor es muy bajo. No se requiere la compra de productos para ser Distribuidor, pero sí debe comprar un Kit de Bienvenida de \$9.95 USD que incluye información útil sobre el negocio. Los Distribuidores deben pagar una cuota anual de renovación de \$20.00 USD para renovar sus derechos de venta de productos USANA.**
- En 2022, los Distribuidores gastaron en promedio \$30.00 USD en productos/compras no elegibles para bonificación. Los productos/compras que no son elegibles para bonificación incluyen material informativo para ventas, Kits de Bienvenida y registros para eventos.
- Una persona decide convertirse en Distribuidor por diversas razones. Algunos Distribuidores se integran y dedican parte de su tiempo a vender nuestros productos a amigos y familiares para ganar algo de dinero extra. Solo un pequeño porcentaje de nuestros Distribuidores se dedica de tiempo completo a vender productos USANA.
- Los Distribuidores no ganan una compensación por reclutar o patrocinar a otros Distribuidores o Clientes Preferenciales; sólo ganan una compensación a través de la venta de productos.
- **Igual que cualquier negocio de ventas, ganar una compensación implica considerable dedicación, tiempo y esfuerzo. Por ello, la remuneración de nuestros Distribuidores varía considerablemente.**

## ¿CUÁNTO PUEDO GANAR SI VENDO PRODUCTOS USANA?

Como propietario de un negocio USANA, usted fija sus propios precios de venta. Los precios de venta al público publicados por USANA sugieren un aumento de 10% sobre el “Precio Preferencial” que reciben los Distribuidores y Clientes Preferenciales. Los Distribuidores (y los Clientes Preferenciales) reciben un descuento adicional de 10% sobre el Precio Preferencial en los productos adquiridos a través de nuestro programa de Pedido Automático. Con este descuento adicional, los Distribuidores pueden adquirir productos hasta 20% por debajo de los precios publicados para venta al menudeo.

Dado que los Distribuidores fijan sus propios precios en la venta al menudeo del producto, USANA no ofrece estimados de la compensación por ventas al menudeo del producto por los Distribuidores.

## ¿CUÁNTO PUEDO GANAR POR PARTICIPAR EN LA OPORTUNIDAD DE NEGOCIO USANA?

En 2022, había un total de 23,157 Distribuidores USANA activos\* en los Estados Unidos.

Beneficio neto 2022	Porcentaje para Distribuidores en los Estados Unidos
Menos de \$0	31.3 %
De \$0 a \$250	38.1 %
De \$251 a \$500	8.6 %
De \$501 a \$1,000	7.3 %
De \$1,001 a \$2,000	5.0 %
De \$2,001 a \$5,000	4.7 %
De \$5,001 a \$20,000	3.6 %
De \$20,001 a \$50,000	0.8 %
De \$50,001 a \$100,000	0.3 %
De \$100,001 a \$200,000	0.2 %
\$200,001 y más	0.1 %

\*Incluye a todos los Distribuidores que realizaron al menos una compra en 2022.

### ¿Cómo se calcula el beneficio neto?

Definimos “beneficio neto” como la suma de (i) todas las comisiones, bonos y otras bonificaciones pagadas por USANA a un Distribuidor, **menos** (ii) las compras no elegibles para bonificación realizadas por un Distribuidor (como se definió anteriormente), y los cargos por envío e impuestos pagados por los Distribuidores. El beneficio neto no incluye los gastos en que incurra un Distribuidor, a su discreción, en la promoción de su negocio, tampoco los gastos del Distribuidor que se consideren como consumo personal†.

### ¿Y SI NO ME FUNCIONA?

USANA ofrece una garantía incondicional de reembolso en todos los Productos y Herramientas de Mercadeo, incluido el Kit de Bienvenida. Si por algún motivo un Distribuidor o cliente no queda satisfecho con algún producto o herramienta de mercadeo, podrá devolver la herramienta de mercadeo o el producto no utilizado dentro de los treinta (30) días siguientes a la fecha de compra, ya sea para un cambio o un reembolso de cien por ciento (100 %) del dinero, menos gastos de envío. Los compradores pueden devolver cualquier Producto o Herramienta de Mercadeo hasta un año después de la fecha de compra para un reembolso de cien por ciento (100 %) del dinero (menos los gastos de envío), si el producto está en condiciones de reventa. Para más información, por favor, consulte los Términos y Políticas de USANA EE.UU.

**Un Distribuidor puede cancelar su negocio USANA en cualquier momento y por cualquier motivo.**

†El consumo personal del Distribuidor se basa en los niveles de compra de productos de Clientes Preferenciales comprados en seis o más meses distintos de enero a diciembre de 2022. El monto promedio considerado como consumo personal del Distribuidor en 2022 fue de \$165.